

生産性向上セミナー(経営革新塾)

～新サービス・商品開発のプロセスから計画書の認定へ～

新たな技術やサービスを通じて、自社の価値を高め、顧客のビジネスや生活の可能性を広げていきましょう

経営革新計画は、持続的な成長、市場での競争力の強化に必須です！

日 程

10月 8日(水) 13:00～17:30
10月15日(水) 13:00～17:30
10月22日(水) 13:00～17:30
10月29日(水) 10:00～16:30(昼休憩1時間)

会 場

草加商工会議所会館 会議室(2階)
草加市中央2-16-10

定 員

15名(先着)

受 講 料

6,600円/4回(税込)

対 象 者

中小・小規模事業者の方(会員・非会員問わず)

主 な 内 容

① 新商品開発プロセス/生き残りのための経営革新計画

- ・経営革新とは・環境の変化を捉える・経営戦略と商品開発・市場ニーズを考える
- ・自社の強みと弱みを考える・新商品開発プロセスを学ぶ・商品開発の方向性の検討

② 売れる新商品に向けた企画手順/成功する経営革新とは

- ・誰に、なにを、どのように売るか・経営革新事例紹介・成功するための4つの視点
- ・ペルソナマーケティングについて・生成AIの活用・売上につなげていくために
- ・マーケティングミックスの4Pと4C

③ 新商品企画とコストの検討/実行するための計画

- ・企画書作成のポイント・費用対効果の算出方法・実際に費用対効果を考える
- ・決算書の説明・自社の予想損益計算書を作る・数値計画を考える
- ・アクションプランの作成

申 込 方 法

9月12日(金)までに裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。
また受講料につきましては、9月24日(水)までに当所窓口にて納入ください。

問 合 先

草加商工会議所 中小企業相談所 業務グループ
担当: 納野 TEL: 048-928-8111 / FAX: 048-928-8125

講 師

株式会社エイチ・エーエル 専務取締役 / 中小企業診断士
太田 敬治 氏



◆太田 敬治(おた けいじ)

昭和43年、長崎県島原市出身、一橋大学卒業。
大手石油元売に8年半在社。在職中は物流系情報システムの構築に従事。
平成14年12月エイチ・エーエル設立に参加。年間80本のセミナーと、累計で300社近くの経営革新計画承認支援、数十社の経営コンサルティングをこなす。

※ 必要事項をご記入の上、そのままFAXにてお申し込みください

事業所名	(会員・非会員)(業種：)
事業所所在地	〒 -
電話番号	
F A X	
E-mail	@
受講者名	フリガナ (歳)(区分：正社員・非正規社員・その他(自営、社長等)) フリガナ (歳)(区分：正社員・非正規社員・その他(自営、社長等)) フリガナ (歳)(区分：正社員・非正規社員・その他(自営、社長等))

※お申込書ご記入頂いた個人情報につきましては、本事業実施のために使用するほか、商工会議所からの各種連絡・情報提供等以外には使用しません。

【 講習会日程 】

日 時	講 習 内 容
10月 8日 (水) 13：00～17：30	① 新商品開発プロセス/生き残りのための経営革新計画 ・ 経営革新とは・環境の変化を捉える・経営戦略と商品開発・市場ニーズを考える ・ 自社の強みと弱みを考える・新商品開発プロセスを学ぶ・商品開発の方向性の検討
10月15日 (水) 13：00～17：30	
10月22日 (水) 13：00～17：30	② 売れる新商品に向けた企画手順/成功する経営革新とは ・ 誰に、なにを、どのように売るか・経営革新事例紹介・成功するための4つの視点 ・ ペルソナマーケティングについて・生成AIの活用・売上につなげていくために ・ マーケティングミックスの4Pと4C
10月29日 (水) 10：00～16：30 (昼休憩1時間)	③ 新商品企画とコストの検討/実行するための計画 ・ 企画書作成のポイント・費用対効果の算出方法・実際に費用対効果を考える ・ 決算書の説明・自社の予想損益計算書を作る・数値計画を考える ・ アクションプランの作成