

販売士

—激動する小売・流通業界を生き抜くために必須の資格—

現在の小売・流通業界を取り巻く環境は、電子商取引の拡大、消費者ニーズの多様化、商品のライフサイクルの短期化などにより、急激に変化している。

こうした状況で、小売・流通業界で最も必要とされているのは、顧客一人一人のニーズを分析し、顧客一人一人に最も相応しいと思われる提案をすることのできる「販売のプロ」である。販売士検定試験は、「販売のプロ」として、激動する小売・流通業界を勝ち抜くための必須の資格であり、「小売・流通業界で唯一の公的資格」として社会的にも高い信頼と評価を得ている。昇進の要件として採用している企業もあり、最近の傾向としては、製造業、卸売業、サービス業の方々や流通業界への就職を目指す学生の方々の受験も増えており、流通業以外からも注目されている。

試験は、1級から3級に分かれ、3級は売場の担当者クラス、2級は売場主任や部課長など中堅幹部クラス、1級は店長や経営者クラスを対象としている。

学習教材には、各級ともに「販売士検定試験ハンドブック」があり、平成20年度から施行する新しい科目体系に対応した『販売士検定試験1級ハンドブック』（新版）は、平成20年4月の販売開始予定である。これらの学習教材の購入は、株式会社キャリアックが受け付けている。

◆株キャリアック

〒431-1207

静岡県浜松市村楠4597

T E L : 053-484-4155

F A X : 053-484-4150

ホームページ : <http://www.curreac.co.jp/>